INTERNATIONAL BUSINESS ACADEMY

№ 31650/IBA от 04.05.2024

Коммерческое предложение по обучению для компании «»

По теме:

«ЛОГИСТИЧЕСКИЙ МЕНЕДЖМЕНТ»

От International Business Academy

2024

International Business Academy благодарит Вас за внимание к нашей компании и предлагает ознакомиться с коммерческим предложением по организации и проведению семинара

Наши конкурентные преимущества:

- **Индивидуальная разработка программ под заказ**
- **Mini ассессмент + отчет (по договорённости с клиентом)**
- **Большой выбор тренеров**
- **Персональный менеджер, курирующий проект**
- **Посттренинговая поддержка 6 месяцев**
- **Программы лояльности для постоянных клиентов**
- **Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана**
- **Обучение в рамках международных стандартов**

УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА:

ТОО «International Business Academy» приглашает Вас принять участие в обучении по теме:

"Логистический менеджмент".

Стоимость обучения: 215700 тенге без НДС (Исполнитель не является плательщиком НДС). Цена на 2025 год с учетом индексации 10% составит 237270 тенге без НДС (Исполнитель не является плательщиком НДС).

Место проведения: очно территория Поставщика/ онлайн платформа ZOOM

Даты проведения:

Алматы:
25-26 июля 2024
24-25 октября 2024
27-28 февраля 2025
11-12 июня 2025
25-26 ноября 2025

Онлайн:
8-9 августа 2024
17-18 октября 2024
27-28 января 2025
22-23 мая 2025
1-2 октября 2025

Продолжительность: 16 академических часов

Время: с 10:00 до 17:30.

Количество участников: 1 человек

В стоимость обучения входит: обучение, комплект эксклюзивных обучающих материалов, блокнот, ручка, сертификат International Business Academy, посттренинговая поддержка (6 месяцев), обед и 2 кофе-брейка в каждый день занятий (при условии, что обучение очное).

Просим заключить договор заранее как минимум за 1-2 месяца до начала обучения и забронировать даты с тренером.

Исполнитель: Батухтина Н.Е

INTERNATIONAL BUSINESS ACADEMY

Информация о компании.

International Business Academy– это:

1. Рекомендации. Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана. Компания более 10 лет на рынке за это время зарекомендовала себя, как надежного поставщика услуг.

2. Персональный менеджер, курирующий проект. Каждый проект курирует отдельный менеджер, который закреплен за Вашей компанией

3. Лучшие эксперты. Профессиональный состав привлекаемых к процессу обучения преподавателей, успешных экспертов, консультантов, топ-менеджеров крупных корпораций.

4. Актуальность и польза. Наши программы отражают самые современные методики с учетом изменения рынка и законодательства.

5. Формат обучения. Мы предлагаем нашим клиентам несколько форматов обучения:
   — Очный и Онлайн формат открытых, корпоративных и индивидуальных семинаров.

6. Пост-тренинговые анализ и поддержка в течении 6 месяцев. Мониторинг результатов тренингов в рабочем процессе, рекомендации от тренера.

7. Индивидуальный подход. Все, начиная от содержания, места и времени проведения тренингов может быть настроено в соответствии Вашим потребностями.

8. Принципиально высокий уровень сервиса. Мы создали все условия для максимального вовлечения в обучение: от удобных кресел и современного презентационного оборудования, до удобной локации.

9. Международные стандарты обучения. Обучение в рамках международных стандартов, с адаптаций под реалии казахстанского бизнеса.

ОПИСАНИЕ ПРОГРАММЫ:

E-mail: info@iba.kz
Сайт: http://www.iba.kz/ Тел.: +7 (727) 328-02-02/03; Моб. тел.: +7 702 777 4411
Адрес: РК, г. Алматы ул. Жарокова 318 офис 23 (уг. проспекта Аль-Фараби)

1 день

Роль логистики в экономике и организации

- Логистический менеджмент. Определение
- Влияние логистики
- Логистические концепции (парадигмы)
- Маркетинговая концепция
- 5 «правильностей» логистики
- Уникальный актив собственника
- Факторы, влияющие на развитие интереса к логистическому менеджменту
- Стратегия повышения прибыльности
- Логистический рычаг
- Составляющие логистического менеджмента
- Концепция общих затрат
- Логистика и корпоративные показатели прибыли
- Модель стратегической прибыли
- Модель стратегической прибыли. Пример
- Практическое задание

2 день

Управление цепочками поставок

- SCM. Определение
- SCM и LM. Ключевое различие
- Цель SCM
- Бизнес-процессы SCM
- Сетевая структура SC
- Бизнес-процессы в SC
- Цепочки бизнес-процессов
- Основные компоненты управления цепочками поставок
- Проектирование цепочек поставок
- Аспекты, учитываемые при проектировании цепочек поставок
- Измерение показателей функционирования в цепочках поставок
- Роль информационных технологий в задаче повышения эффективности цепочек поставок
- Реинжиниринг цепочек поставок, как способ их совершенствования
- Требования, необходимые для успешного управления SCM
- Практическое задание

Формирование логистической стратегии, принципы управления изменениями

- Стратегия. Понятия
- Разработка стратегии
- Разработка стратегии. Элементы логистической стратегии

- Разработка стратегии. Процесс стратегического планирования
- Разработка стратегии. Методы оценки
- Управление по результатам
- Ключевые показатели эффективности
- Взаимосвязь KPI и основных показателей эффективности компании
- Ключевые элементы разработки эффективной стратегии
- Практическое задание