INTERNATIONAL BUSINESS ACADEMY

№ 31656/IBA от 04.05.2024

Коммерческое предложение по обучению для компании «»

По теме:

«ЭФФЕКТИВНЫЙ РЕКРУТМЕНТ»

От International Business Academy

2024

International Business Academy благодарит Вас за внимание к нашей компании и предлагает ознакомиться с коммерческим предложением по организации и проведению семинара

Наши конкурентные преимущества:

- **Индивидуальная разработка программ под заказ**
- **Mini ассессмент + отчет (по договорённости с клиентом)**
- **Большой выбор тренеров**
- **Персональный менеджер, курирующий проект**
- **Посттренинговая поддержка 6 месяцев**
- **Программы лояльности для постоянных клиентов**
- **Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана**
- **Обучение в рамках международных стандартов**

УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА:

ТОО «International Business Academy» приглашает Вас принять участие в обучении по теме:

"Эффективный рекрутмент".

Стоимость обучения: 146400 тенге без НДС (Исполнитель не является плательщиком НДС). Цена на 2025 год с учетом индексации 10% составит 161040 тенге без НДС (Исполнитель не является плательщиком НДС).

Место проведения: очно территория Поставщика/ онлайн платформа ZOOM

Даты проведения:

Алматы:
22 июля 2024
4 октября 2024
6 декабря 2024
19 февраля 2025
11 июня 2025

Онлайн:
23 мая 2024
21 ноября 2024
23 апреля 2025
24 ноября 2025

Продолжительность: 8 академических часов

Время: с 10:00 до 17:30.

Количество участников: 1 человек

В стоимость обучения входит: обучение, комплект эксклюзивных обучающих материалов, блокнот, ручка, сертификат International Business Academy, посттренинговая поддержка (6 месяцев), обед и 2 кофе-брейка в каждый день занятий (при условии, что обучение очное).

Просим заключить договор заранее как минимум за 1-2 месяца до начала обучения и забронировать даты с тренером.

Исполнитель: Батухтина Н.Е

E-mail: info@iba.kz
Сайт: http://www.iba.kz/ **Тел.:** +7 (727) 328-02-02/03; **Моб. тел.:** +7 702 777 4411
Адрес: РК, г. Алматы ул. Жарокова 318 офис 23 (уг. проспекта Аль-Фараби)

INTERNATIONAL BUSINESS ACADEMY

Информация о компании.

International Business Academy– это:

1. Рекомендации. Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана. Компания более 10 лет на рынке за это время зарекомендовала себя, как надежного поставщика услуг.

2. Персональный менеджер, курирующий проект. Каждый проект курирует отдельный менеджер, который закреплен за Вашей компанией

3. Лучшие эксперты. Профессиональный состав привлекаемых к процессу обучения преподавателей, успешных экспертов, консультантов, топ-менеджеров крупных корпораций.

4. Актуальность и польза. Наши программы отражают самые современные методики с учетом изменения рынка и законодательства.

5. Формат обучения. Мы предлагаем нашим клиентам несколько форматов обучения:
— Очный и Онлайн формат открытых, корпоративных и индивидуальных семинаров.

6. Пост-тренинговые анализ и поддержка в течении 6 месяцев. Мониторинг результатов тренингов в рабочем процессе, рекомендации от тренера.

7. Индивидуальный подход. Все, начиная от содержания, места и времени проведения тренингов может быть настроено в соответствии Вашим потребностями.

8. Принципиально высокий уровень сервиса. Мы создали все условия для максимального вовлечения в обучение: от удобных кресел и современного презентационного оборудования, до удобной локации.

9. Международные стандарты обучения. Обучение в рамках международных стандартов, с адаптаций под реалии казахстанского бизнеса.

ОПИСАНИЕ ПРОГРАММЫ:

- Прямой поиск может каждый? Развиваем качества, необходимые для прямого поиска
- Head Hunting, Direct search — выбираем инструментарий
- 9 правил прямого поиска
- Как найти «звезду»?
- Этапы прямого поиска. 7 основных блоков
- Who is who? Снятие заявки
- Анализ профиля

- Создание поискового сценария
- Поиск контактов
- Штурм крепости
- Создание легенд и мифов. Выход на секретаря
- Убираем барьеры. Секрет успешного разговора
- Продать вакансию
- Первый диалог с кандидатом
- Искусство выявления «мотивационных точек» кандидата
- Предоставление списка резюме клиенту
- Заключительный этап

Интервью. 7 типов собеседований

- Структура интервью. Этапы прозрачного интервью
- 7 типов интервью. Как их распознать?
- Биографическое интервью
- Case-методики
- Проективное интервью
- Интервью по компетенциям