

№ 65453/IBA от 15.01.2025

**Коммерческое предложение
по обучению
для компании «»**

По теме:

«ФАСИЛИТАЦИЯ»

От International Business Academy

2025

International Business Academy благодарит Вас за внимание к нашей компании и предлагает ознакомиться с коммерческим предложением по организации и проведению семинара

Наши конкурентные преимущества:

- **Индивидуальная разработка программ под заказ**
- **Mini ассессмент + отчет (по договорённости с клиентом)**
- **Большой выбор тренеров**
- **Персональный менеджер, курирующий проект**
- **Посттренинговая поддержка 6 месяцев**
- **Программы лояльности для постоянных клиентов**
- **Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана**
- **Обучение в рамках международных стандартов**

УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА:

ТОО «International Business Academy» приглашает Вас принять участие в обучении по теме:

Е-mail: info@iba.kz

Сайт: <http://www.iba.kz/> Тел.: +7 (727) 328-02-02/03; Моб. тел.: +7 702 777 4411

Адрес: РК, г. Алматы ул. Жарокова 318 офис 23 (уг. проспекта Аль-Фараби)

"Фасилитация".

Стоимость обучения: 215700 тенге без НДС (Исполнитель не является плательщиком НДС).
Цена на 2026 год с учетом индексации 10% составит 237270 тенге без НДС (Исполнитель не является плательщиком НДС).

Место проведения: очно территория Поставщика/ онлайн платформа ZOOM

Даты проведения:

Алматы:

23-24 апреля 2025

11-12 сентября 2025

3-4 ноября 2025

5-6 января 2026

16-17 марта 2026

28-29 мая 2026

1-2 июля 2027

9-10 сентября 2027

22-23 ноября 2027

Онлайн:

21-22 апреля 2025

9-10 сентября 2025

12-13 января 2026

18-19 марта 2026

24-25 мая 2027

30-31 августа 2027

* даты требуют дополнительного согласования

Продолжительность: 16 академических часов

Время: с 10:00 до 17:30.

Количество участников: 1 человек

В стоимость обучения входит: обучение, комплект эксклюзивных обучающих материалов, блокнот, ручка, сертификат International Business Academy, посттренинговая поддержка (6 месяцев), обед и 2 кофе-брейка в каждый день занятий (при условии, что обучение очное).

Просим заключить договор заранее как минимум за 1-2 месяца до начала обучения и забронировать даты с тренером.

Исполнитель: Батухтина Н.Е

Е-mail: info@iba.kz

Сайт: <http://www.iba.kz/> Тел.: +7 (727) 328-02-02/03; Моб. тел.: +7 702 777 4411

Адрес: РК, г. Алматы ул. Жарокова 318 офис 23 (уг. проспекта Аль-Фараби)



Информация о компании.

International Business Academy– это:

1. Рекомендации. Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана. Компания более 10 лет на рынке за это время зарекомендовала себя, как надежного поставщика услуг.
2. Персональный менеджер, курирующий проект. Каждый проект курирует отдельный менеджер, который закреплен за Вашей компанией
3. Лучшие эксперты. Профессиональный состав привлекаемых к процессу обучения преподавателей, успешных экспертов, консультантов, топ-менеджеров крупных корпораций.
4. Актуальность и польза. Наши программы отражают самые современные методики с учетом изменения рынка и законодательства.
5. Формат обучения. Мы предлагаем нашим клиентам несколько форматов обучения: — Очный и Онлайн формат открытых, корпоративных и индивидуальных семинаров.
6. Пост-тренинговые анализ и поддержка в течении 6 месяцев. Мониторинг результатов тренингов в рабочем процессе, рекомендации от тренера.
7. Индивидуальный подход. Все, начиная от содержания, места и времени проведения тренингов может быть настроено в соответствии Вашим потребностями.
8. Принципиально высокий уровень сервиса. Мы создали все условия для максимального вовлечения в обучение: от удобных кресел и современного презентационного оборудования, до удобной локации.
9. Международные стандарты обучения. Обучение в рамках международных стандартов, с адаптаций под реалии казахстанского бизнеса.

ОПИСАНИЕ ПРОГРАММЫ:

Е-mail: info@iba.kz

Сайт: <http://www.iba.kz/> Тел.: +7 (727) 328-02-02/03; Моб. тел.: +7 702 777 4411

Адрес: РК, г. Алматы ул. Жарокова 318 офис 23 (уг. проспекта Аль-Фараби)

1 день

- **Что такое фасилитация**

Задачи фасилитации

Функции фасилитатора

- Колесо баланса фасилитированной сессии. Что нужно понимать и делать, чтобы достичь цели, работая с группой. Восемь значимых факторов эффективности. Стрела фасилитации
- Этапы развития организаций по Фредерику Лалу. Встречи в организациях от «красных» до «бирюзовых». Методы фасилитации: что они дают бизнесу на каждом этапе развития. Типология встреч

Подготовка к фасилитированной сессии

- Чек-лист подготовки
- Инструменты открытия
- Контент. Роль выступлений и презентаций в фасилитированной сессии

2 день

Формат Я-ты-мы. Групповая динамика

- Метод ОРИД
- Методы обсуждения ситуации и проблем
- Работа с карточками и визуальными шаблонами
- «Последний солдат», «Берлинская стена»

Как генерировать и развивать идеи, оценивать и выбирать

- Методы генерирования идей
- «Автобусная остановка» — инструмент оперативного сбора идей
- World café- открываем неизвестные глубины известного метода

Инструменты группового планирования и принятия ответственности

- Вовлечение группы в процесс планирования. Почему участники берут ответственность за принятые решения?
Методика «3 смелых шага». Roadmap.
- Во время обучения разрабатывается индивидуальная программа развития «Как после тренинга применять фасилитацию в работе / жизни»
- Фасилитация в работе HR: в рекрутинге, оценке, командообразовании, корпоративной культуре, проведение собраний, мотивации