

№ 28837/IBA от 12.07.2025

Коммерческое предложение по обучению для компании «»

По теме:

«ЛОГИСТИЧЕСКИЙ МЕНЕДЖМЕНТ»

От International Business Academy

2025

International Business Academy благодарит Вас за внимание к нашей компании и предлагает ознакомиться с коммерческим предложением по организации и проведению семинара

Наши конкурентные преимущества:

- Индивидуальная разработка программ под заказ
- Mini ассессмент + отчет (по договорённости с клиентом)
- Большой выбор тренеров
- Персональный менеджер, курирующий проект
- Посттренинговая поддержка 6 месяцев
- Программы лояльности для постоянных клиентов
- Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана
- Обучение в рамках международных стандартов

УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА:

TOO «International Business Academy» приглашает Вас принять участие в обучении по теме:

E-mail: info@iba.kz



Стоимость обучения: 237200 тенге без НДС (Исполнитель не является плательщиком НДС). Цена на 2026 год с учетом индексации 10% составит 260920 тенге без НДС (Исполнитель не является плательщиком НДС).

Место проведения: очно территория Поставщика/ онлайн платформа ZOOM

Даты проведения:

Алматы:

25-26 ноября 2025

10-11 марта 2026

6-7 мая 2026

21-22 июля 2026

20-21 января 2027

12-13 апреля 2027

29-30 сентября 2027

Онлайн:

1-2 октября 2025

1-2 октября 2026

21-22 декабря 2026

1-2 февраля 2027

23-24 марта 2027

Продолжительность: 16 академических часов

Время: с 10:00 до 17:30.

Количество участников: 1 человек

В стоимость обучения входит: обучение, комплект эксклюзивных обучающих материалов, блокнот, ручка, сертификат International Business Academy, посттренинговая поддержка (6 месяцев), обед и 2 кофе-брейка в каждый день занятий (при условии, что обучение очное).

Просим заключить договор заранее как минимум за 1-2 месяца до начала обучения и забронировать даты с тренером.

Исполнитель: Батухтина Н.Е

E-mail: info@iba.kz

^{*} даты требуют дополнительного согласования



Информация о компании.

International Business Academy– это:

- 1. Рекомендации. Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана. Компания более 10 лет на рынке за это время зарекомендовала себя, как надежного поставщика услуг.
- 2. Персональный менеджер, курирующий проект. Каждый проект курирует отдельный менеджер, который закреплен за Вашей компанией
- 3. Лучшие эксперты. Профессиональный состав привлекаемых к процессу обучения преподавателей, успешных экспертов, консультантов, топ-менеджеров крупных корпораций.
- 4. Актуальность и польза. Наши программы отражают самые современные методики с учетом изменения рынка и законодательства.
- 5. Формат обучения. Мы предлагаем нашим клиентам несколько форматов обучения: Очный и Онлайн формат открытых, корпоративных и индивидуальных семинаров.
- 6. Пост-тренинговые анализ и поддержка в течении 6 месяцев. Мониторинг результатов тренингов в рабочем процессе, рекомендации от тренера.
- 7. Индивидуальный подход. Все, начиная от содержания, места и времени проведения тренингов может быть настроено в соответствии Вашим потребностями.
- 8. Принципиально высокий уровень сервиса. Мы создали все условия для максимального вовлечения в обучение: от удобных кресел и современного презентационного оборудования, до удобной локации.
- 9. Международные стандарты обучения. Обучение в рамках международных стандартов, с адаптаций под реалии казахстанского бизнеса.

E-mail: info@iba.kz



ОПИСАНИЕ ПРОГРАММЫ:

1 день

Роль логистики в экономике и организации

- Логистический менеджмент. Определение
- Влияние логистики
- Логистические концепции (парадигмы)
- Маркетинговая концепция
- 5 «правильностей» логистики
- Уникальный актив собственника
- Факторы, влияющие на развитие интереса к логистическому менеджменту
- Стратегия повышения прибыльности
- Логистический рычаг
- Составляющие логистического менеджмента
- Концепция общих затрат
- Логистика и корпоративные показатели прибыли
- Модель стратегической прибыли
- Модель стратегической прибыли. Пример
- Практическое задание

2 день

Управление цепочками поставок

- SCM. Определение
- SCM и LM. Ключевое различие
- Цель SCM
- Бизнес-процессы SCM
- Сетевая структура SC
- Бизнес-процессы в SC
- Цепочки бизнес-процессов
- Основные компоненты управления цепочками поставок
- Проектирование цепочек поставок
- Аспекты, учитываемые при проектировании цепочек поставок
- Измерение показателей функционирования в цепочках поставок
- Роль информационных технологий в задаче повышения эффективности цепочек поставок
- Реинжиниринг цепочек поставок, как способ их совершенствования
- Требования, необходимые для успешного управления SCM
- Практическое задание

Формирование логистической стратегии, принципы управления изменениями

• Стратегия. Понятия

E-mail: info@iba.kz



- Разработка стратегии
- Разработка стратегии. Элементы логистической стратегии
- Разработка стратегии. Процесс стратегического планирования
- Разработка стратегии. Методы оценки
- Управление по результатам
- Ключевые показатели эффективности
- Взаимосвязь КРІ и основных показателей эффективности компании
- Ключевые элементы разработки эффективной стратегии
- Практическое задание

E-mail: info@iba.kz