

№ 10988/IBA от 20.04.2026

**Коммерческое предложение
по обучению
для компании «»**

По теме:

«КОМАНДООБРАЗОВАНИЕ»

От ИП International Business Academy

2026

International Business Academy благодарит Вас за внимание к нашей компании и предлагает ознакомиться с коммерческим предложением по организации и проведению семинара

Наши конкурентные преимущества:

- **Индивидуальная разработка программ под заказ**
- **Mini ассесмент + отчет (по договорённости с клиентом)**
- **Большой выбор тренеров**
- **Персональный менеджер, курирующий проект**
- **Посттренинговая поддержка 6 месяцев**
- **Программы лояльности для постоянных клиентов**
- **Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана**
- **Обучение в рамках международных стандартов**

УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА:

ИП International Business Academy приглашает Вас принять участие в обучении по теме:

Е-mail: info@iba.kz

Сайт: <http://www.iba.kz/> Телефон и WhatsApp: +7 702 777 4411

Адрес: РК, г. Алматы ул. Пашкина д. 24 БЦ К Plaza (уг. проспекта Аль-Фараби) офис 1

"Командообразование".

Стоимость обучения: 296500 тенге без НДС. Цена на 2027 год с учетом индексации 10% составит 326150 тенге без НДС.

*Компания ИП International Business Academy с 2026 года работает на общеустановленном режиме налогообложения с НДС.

*НДС 16% будет добавлен в счет на оплату.

Место проведения: очно территория Поставщика/ онлайн платформа ZOOM

Даты проведения:

Алматы:

19-20 января 2026
16-17 марта 2026
18-19 мая 2026
20-21 июля 2026
21-22 сентября 2026
16-17 ноября 2026
1-2 февраля 2027
12-13 апреля 2027
21-22 июня 2027
23-24 августа 2027
14-15 октября 2027
23-24 декабря 2027
10-11 января 2028
20-21 марта 2028
22-23 мая 2028
24-25 июля 2028
18-19 сентября 2028
20-21 ноября 2028

Онлайн:

2-3 февраля 2026
13-14 апреля 2026
15-16 июня 2026
17-18 августа 2026
19-20 октября 2026
9-10 декабря 2026
14-15 января 2027
15-16 марта 2027
10-11 мая 2027
19-20 июля 2027
20-21 сентября 2027

Е-mail: info@iba.kz

Сайт: <http://www.iba.kz/> Телефон и WhatsApp: +7 702 777 4411

Адрес: РК, г. Алматы ул. Пашкина д. 24 БЦ К Plaza (уг. проспекта Аль-Фараби) офис 1

2. Персональный менеджер, курирующий проект. Каждый проект курирует отдельный менеджер, который закреплен за Вашей компанией
3. Лучшие эксперты. Профессиональный состав привлекаемых к процессу обучения преподавателей, успешных экспертов, консультантов, топ-менеджеров крупных корпораций.
4. Актуальность и польза. Наши программы отражают самые современные методики с учетом изменения рынка и законодательства.
5. Формат обучения. Мы предлагаем нашим клиентам несколько форматов обучения:
— Очный и Онлайн формат открытых, корпоративных и индивидуальных семинаров.
6. Пост-тренинговые анализ и поддержка в течении 6 месяцев. Мониторинг результатов тренингов в рабочем процессе, рекомендации от тренера.
7. Индивидуальный подход. Все, начиная от содержания, места и времени проведения тренингов может быть настроено в соответствии Вашим потребностями.
8. Принципиально высокий уровень сервиса. Мы создали все условия для максимального вовлечения в обучение: от удобных кресел и современного презентационного оборудования, до удобной локации.
9. Международные стандарты обучения. Обучение в рамках международных стандартов, с адаптаций под реалии казахстанского бизнеса.

ОПИСАНИЕ ПРОГРАММЫ:

Понятие Команда

- Особенности взаимодействия в коллективе и компании
- Принципы эффективной командной работы
- Коммуникативные навыки при работе в команде
- Психологические особенности взаимодействия, принципы эффективного общения

Эмоции, мотивация, негативный опыт и убеждения в командной работе

- Что такое эмоции
- Мотивация как «двигатель» работы
- Влияние негативного опыта и негативных эмоций, как создаются негативные установки и убеждения
- Эффективное преодоление негативных эмоциональных факторов и самомотивация

Принципы эффективного командного взаимодействия

Е-mail: info@iba.kz

Сайт: <http://www.iba.kz/> Телефон и WhatsApp: +7 702 777 4411

Адрес: РК, г. Алматы ул. Шашкина д. 24 БЦ К Plaza (уг. проспекта Аль-Фараби) офис 1

- Сплочение, поддержка, взаимовыручка и целеустремленность в командном взаимодействии
- Что помогает командам добиваться успеха, какие качества и действия делают сильнее команду: в принципе, нас как команду

Барьеры эффективного командного взаимодействия

- Что мешает команде двигаться эффективно. Сильные и слабые стороны группы, коллектива, команды (совместного взаимодействия). Что мешает взаимодействовать нашей команде, как мы можем это преодолеть

Роль конфликтов и обратной связи в работе команды

- Что такое конфликты в команде, как и почему они возникают: в принципе, в нашей команде
- Хорошие и плохие новости о конфликте или если конфликты бывают — они зачем-то нужны
- Эффективные стратегии преодоления противоречий в работе команды

Роли в командном взаимодействии

- Особенности, задачи, сильные и слабые стороны различных командных ролей
- Гибкость в выборе командной роли
- Самоидентификацию командных ролей участниками, определение лидерского потенциала