

№ 47347/IBA от 07.12.2025

Коммерческое предложение по обучению для компании «»

По теме:

«ДИРЕКТОР ПО ЛОГИСТИКЕ»

От International Business Academy

2025

International Business Academy благодарит Вас за внимание к нашей компании и предлагает ознакомиться с коммерческим предложением по организации и проведению семинара

Наши конкурентные преимущества:

- Индивидуальная разработка программ под заказ
- Mini ассессмент + отчет (по договорённости с клиентом)
- Большой выбор тренеров
- Персональный менеджер, курирующий проект
- Посттренинговая поддержка 6 месяцев
- Программы лояльности для постоянных клиентов
- Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана
- Обучение в рамках международных стандартов

УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА:

TOO «International Business Academy» приглашает Вас принять участие в обучении по теме:

E-mail: info@iba.kz



Стоимость обучения: 423500 тенге без НДС (Исполнитель не является плательщиком НДС). Цена на 2026 год с учетом индексации 10% составит 465850 тенге без НДС (Исполнитель не является плательщиком НДС).

Место проведения: очно территория Поставщика/ онлайн платформа ZOOM

Даты проведения:

Алматы:

5-7 ноября 2025

2-4 марта 2026

8-10 июля 2026

17-19 ноября 2026

6-8 мая 2027

19-21 августа 2027

1-3 декабря 2027

Онлайн:

10-12 ноября 2025 10-12 февраля 2026 16-18 июня 2026 30 марта-1 апреля 2027 3-5 мая 2027

Продолжительность: 24 академических часов

Время: с 10:00 до 17:30.

Количество участников: 1 человек

В стоимость обучения входит: обучение, комплект эксклюзивных обучающих материалов, блокнот, ручка, сертификат International Business Academy, посттренинговая поддержка (6 месяцев), обед и 2 кофе-брейка в каждый день занятий (при условии, что обучение очное).

Просим заключить договор заранее как минимум за 1-2 месяца до начала обучения и забронировать даты с тренером.

Исполнитель: Батухтина Н.Е

E-mail: info@iba.kz

^{*} даты требуют дополнительного согласования



Информация о компании.

International Business Academy– это:

- 1. Рекомендации. Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана. Компания более 10 лет на рынке за это время зарекомендовала себя, как надежного поставщика услуг.
- 2. Персональный менеджер, курирующий проект. Каждый проект курирует отдельный менеджер, который закреплен за Вашей компанией
- 3. Лучшие эксперты. Профессиональный состав привлекаемых к процессу обучения преподавателей, успешных экспертов, консультантов, топ-менеджеров крупных корпораций.
- 4. Актуальность и польза. Наши программы отражают самые современные методики с учетом изменения рынка и законодательства.
- 5. Формат обучения. Мы предлагаем нашим клиентам несколько форматов обучения: Очный и Онлайн формат открытых, корпоративных и индивидуальных семинаров.
- 6. Пост-тренинговые анализ и поддержка в течении 6 месяцев. Мониторинг результатов тренингов в рабочем процессе, рекомендации от тренера.
- 7. Индивидуальный подход. Все, начиная от содержания, места и времени проведения тренингов может быть настроено в соответствии Вашим потребностями.
- 8. Принципиально высокий уровень сервиса. Мы создали все условия для максимального вовлечения в обучение: от удобных кресел и современного презентационного оборудования, до удобной локации.
- 9. Международные стандарты обучения. Обучение в рамках международных стандартов, с адаптаций под реалии казахстанского бизнеса.

E-mail: info@iba.kz



ОПИСАНИЕ ПРОГРАММЫ:

1 день

Логистическая система компании, особенности функционирования

- Цели и задачи логистики в условиях изменения среды. Миссия и стратегия департамента логистики
- Формирование работы эффективной логистической системы компании
- Роль и место департамента логистики в системе управления компании, его цели, задачи, функции
- Объекты управления логистической системы
- Характеристика логистических операций. Структура логистических функций
- Звенья логистической системы. Логистический канал, Логистическая цепь. Логистические затраты

Практикум:

Решение кейса или выполнение практического упражнения

Закупочная логистика

- Цель и задачи закупочной деятельности
- Основные этапы логистического цикла закупок
- Формы и методы закупочной деятельности
- Виды потребностей, методы их определения
- Работа с поставщиками, выбор поставщика
- Показатели эффективности функционирования закупочной деятельности

Практикум:

Решение кейса или выполнение практического упражнения

2 день

Международная логистика

- Условия поставок. Базис поставки во внешнеторговых контрактах
- Международные правила толкования торговых терминов «Инкотермс-2010»
- Внешнеторговые сделки и операции
- Формы взаиморасчетов внешнеторговой деятельности
- Структура внешнеторгового контракта
- Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности ЕАЭС
- Определение таможенной стоимости, расчет таможенных платежей

Практикум:

E-mail: info@iba.kz

Решение кейса или выполнение практического упражнения

Транспортная логистика

- Роль транспорта в логистических системах
- Особенности различных видов транспорта, преимущества и недостатки
- Международные конвенции и правила, регулирующие международные перевозки
- Перевозочные документы. Договор транспортно-экспедиционной деятельности
- Показатели эффективности транспортной логистики

Практикум:

Решение кейса или выполнение практического упражнения

3 день

Складское хозяйство

- Склад как элемент логистической системы
- Место складов в цепочке товародвижения
- Основные функции и задачи склада
- Классификация складов A, B, C, D
- Взаимодействие склада с другими подразделениями компании
- Планирование склада. Определение вида и размеров слада
- Определение основных параметров складских зон
- Процесс грузопереработки и его организация на складе
- Показатели эффективности функционирования склада

Практикум:

Решение кейса или выполнение практического упражнения

Управление запасами

- Основные понятия, цели, и принципы управления запасами
- Структура затрат на создание и поддержание запасов
- Определение оптимального размера заказа для восполнения запаса: расчет и формулы, примеры применения
- Основные параметры управления запасами, параметры спроса, параметры заказов, параметры поставок, уровень запаса
- Система управления запасами с фиксированным размером заказа
- Система управления запасами с фиксированным интервалом времени между заказами
- Метод АВС-анализ в управлении запасами, его алгоритм проведения
- Метод ХУZ-анализ в управлении запасами его алгоритм проведения

Практикум:

E-mail: info@iba.kz



E-mail: info@iba.kz