№ 19187/IBA от 09.05.2025

Коммерческое предложение
по обучению
для компании «»

По теме:

«ТРЕНИНГ ДЛЯ ТРЕНЕРОВ. 2 МОДУЛЬ. КОУЧИНГ»

От International Business Academy

2025

International Business Academy благодарит Вас за внимание к нашей компании и предлагает ознакомиться с коммерческим предложением по организации и проведению семинара

Наши конкурентные преимущества:

- **Индивидуальная разработка программ под заказ**
- **Mini ассессмент + отчет (по договорённости с клиентом)**
- **Большой выбор тренеров**
- **Персональный менеджер, курирующий проект**
- **Посттренинговая поддержка 6 месяцев**
- **Программы лояльности для постоянных клиентов**
- **Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана**
- **Обучение в рамках международных стандартов**

УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА:

E-mail: info@iba.kz
Сайт: http://www.iba.kz/ Тел.: +7 (727) 328-02-02/03; Моб. тел.: +7 702 777 4411
Адрес: РК, г. Алматы ул. Жарокова 318 офис 23 (уг. проспекта Аль-Фараби)

ТОО «International Business Academy» приглашает Вас принять участие в обучении по теме: "Тренинг для тренеров. 2 модуль. Коучинг".

Стоимость обучения: 237200 тенге без НДС (Исполнитель не является плательщиком НДС). Цена на 2026 год с учетом индексации 10% составит 260920 тенге без НДС (Исполнитель не является плательщиком НДС).

Место проведения: очно территория Поставщика/ онлайн платформа ZOOM

Даты проведения:

Алматы:
23-24 июня 2025
25-26 сентября 2025
29-30 декабря 2025
4-5 мая 2026
20-21 июля 2026
16-17 ноября 2026
2-3 февраля 2027
12-13 апреля 2027
27-28 октября 2027
19-20 января 2028
28-29 марта 2028
31 мая-1 июня 2028

Онлайн:
19-20 июня 2025
25-26 сентября 2025
10-11 декабря 2025
12-13 августа 2026
22-23 октября 2026
14-15 декабря 2026
3-4 мая 2027
25-26 ноября 2027
20-21 января 2028
28-29 апреля 2028

* даты требуют дополнительного согласования

Продолжительность: 16 академических часов

Время: с 10:00 до 17:30.

Количество участников: 1 человек

В стоимость обучения входит: обучение, комплект эксклюзивных обучающих материалов, блокнот, ручка, сертификат International Business Academy, посттренинговая поддержка (6 месяцев), обед и 2 кофе-брейка в каждый день занятий (при условии, что обучение очное).

Просим заключить договор заранее как минимум за 1-2 месяца до начала обучения и забронировать даты с тренером.

Исполнитель: Батухтина Н.Е

Информация о компании.

International Business Academy– это:

1. Рекомендации. Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана. Компания более 10 лет на рынке за это время зарекомендовала себя, как надежного поставщика услуг.

2. Персональный менеджер, курирующий проект. Каждый проект курирует отдельный менеджер, который закреплен за Вашей компанией

3. Лучшие эксперты. Профессиональный состав привлекаемых к процессу обучения преподавателей, успешных экспертов, консультантов, топ-менеджеров крупных корпораций.

4. Актуальность и польза. Наши программы отражают самые современные методики с учетом изменения рынка и законодательства.

5. Формат обучения. Мы предлагаем нашим клиентам несколько форматов обучения:
   — Очный и Онлайн формат открытых, корпоративных и индивидуальных семинаров.

6. Пост-тренинговые анализ и поддержка в течении 6 месяцев. Мониторинг результатов тренингов в рабочем процессе, рекомендации от тренера.

7. Индивидуальный подход. Все, начиная от содержания, места и времени проведения тренингов может быть настроено в соответствии Вашим потребностями.

8. Принципиально высокий уровень сервиса. Мы создали все условия для максимального

вовлечения в обучение: от удобных кресел и современного презентационного оборудования, до удобной локации.

9. Международные стандарты обучения. Обучение в рамках международных стандартов, с адаптаций под реалии казахстанского бизнеса.

ОПИСАНИЕ ПРОГРАММЫ:

1 день

Коучинг

- Коучинг: цели, принципы, формы и этапы
- Человек и / или организация?
- Что такое коучинг?
- Зачем современному человеку коучинг?
- Коучинг как сотрудничество и сопровождение
- Коуч не дает готовых советов
- Способность брать ответственность за свою жизнь
- Вопросы как основа технологии коучинга
- Формы, принципы и этапы коучинга
- Коучинг и обучение
- Коучинг: теория и практика
- Коучинг как процесс
    - Стадия 1. Анализ ситуации и сбор необходимой информации
    - Стадия 2. Планирование системы ответственности
    - Стадия 3. Реализация плана с использованием стилей, техник и навыков
    - Стадия 4. Оценка (успешности) результатов
- Стили коучинга
- Аналогия с миром спорта
- Примеры из других сфер
- Коучинг на практике
- Осуществление управления коучингом
- Техники коучинга
    - Стадия 1. Объяснение и демонстрация
    - Стадия 2. Осмысление обучения
    - Стадия 3. Обзор прогресса
    - Стадия 4. Планирование новой практики
- Техника «структуры навыков»
- Техника «3-D» (техника трех измерений)
- Методика GROW
- Коучинг, направленный на повышение успешности командной деятельности
- Вертолет против чаек
- Оценка вашей компетенции как коуча

2 день

Коучинг команд

- Понимание и ведение группы
- Взаимодействие и лидерство
- Инструменты для групповой диагностики
- Различные виды стратегии действия
- Коучинг как процесс управления ростом
- Первый этап: сделать коммуникацию свободной
- Второй этап: решение проблем
- Третий этап: улучшение результативности
- Четвёртый этап: переход к оперативной реальности
- Длительное сопровождение: коучинг проекта
- Креативная способность проекта
- Постепенная мобилизация окружения проекта
- Включённость руководителей в коучинг, благодаря коучингу
- Вызывать желание участвовать
- Коммуникация во время проекта для сохранения правильного курса
- Команда проекта как место обучения
- Культурный вызов
- Оценка результатов

Инструменты коучинга (Методы и упражнения)

- Составьте карту своего «путешествия»
- Взлеты и падения
- Анализ векторного поля
- Направленное воображение
- Незаконченные предложения
- «Подстройка» к языку телодвижений
- Перемещение часов
- Верни это назад
- Контрольный лист умений
- Анализ SWOT (Strength, Weakness, Opportunity, Threat — достоинства, слабости, возможности, угрозы)
- Вопросы «Что если...»
- Лучший в мире
- Коты и холодильники
- Оценивание прогресса
- Техника критического осмысления процесса
- Журнал учета фрустраций
- Позитивное утверждение
- Личностные достоинства
- Шесть «шляп» мышления Эдварда де Боно

- Рефрэйминг
- Исследование