

№ 12067/IBA от 27.04.2026

**Коммерческое предложение
по обучению
для компании «»**

По теме:

«УПРАВЛЕНИЕ ПРОЕКТАМИ»

От ИП International Business Academy

2026

International Business Academy благодарит Вас за внимание к нашей компании и предлагает ознакомиться с коммерческим предложением по организации и проведению семинара

Наши конкурентные преимущества:

- **Индивидуальная разработка программ под заказ**
- **Mini ассесмент + отчет (по договорённости с клиентом)**
- **Большой выбор тренеров**
- **Персональный менеджер, курирующий проект**
- **Посттренинговая поддержка 6 месяцев**
- **Программы лояльности для постоянных клиентов**
- **Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана**
- **Обучение в рамках международных стандартов**

УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА:

ИП International Business Academy приглашает Вас принять участие в обучении по теме:

Е-mail: info@iba.kz

Сайт: <http://www.iba.kz/> Телефон и WhatsApp: +7 702 777 4411

Адрес: РК, г. Алматы ул. Пашкина д. 24 БЦ К Plaza (уг. проспекта Аль-Фараби) офис 1

"Управление проектами".

Стоимость обучения: 296500 тенге без НДС. Цена на 2027 год с учетом индексации 10% составит 326150 тенге без НДС.

*Компания ИП International Business Academy с 2026 года работает на общеустановленном режиме налогообложения с НДС.

*НДС 16% будет добавлен в счет на оплату.

Место проведения: очно территория Поставщика/ онлайн платформа ZOOM

Даты проведения:

Алматы:

2-3 марта 2026

14-15 мая 2026

22-23 июля 2026

22-23 февраля 2027

5-6 апреля 2027

12-13 августа 2027

Онлайн:

10-11 апреля 2026

21-22 мая 2026

17-18 августа 2027

23-24 ноября 2027

* даты требуют дополнительного согласования

Продолжительность: 16 академических часов

Время: с 10:00 до 17:30.

Количество участников: 1 человек

В стоимость обучения входит: обучение, комплект эксклюзивных обучающих материалов, блокнот, ручка, сертификат International Business Academy, посттренинговая поддержка (6 месяцев), 2 кофе-брейка в каждый день занятий (при условии, что обучение очное).

Просим заключить договор заранее как минимум за 1-2 месяца до начала обучения и забронировать даты с тренером.

Исполнитель: Батухтина Н.Е



Информация о компании.

International Business Academy– это:

1. Рекомендации. Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана. Компания более 10 лет на рынке за это время зарекомендовала себя, как надежного поставщика услуг.
2. Персональный менеджер, курирующий проект. Каждый проект курирует отдельный менеджер, который закреплен за Вашей компанией
3. Лучшие эксперты. Профессиональный состав привлекаемых к процессу обучения преподавателей, успешных экспертов, консультантов, топ-менеджеров крупных корпораций.
4. Актуальность и польза. Наши программы отражают самые современные методики с учетом изменения рынка и законодательства.
5. Формат обучения. Мы предлагаем нашим клиентам несколько форматов обучения: — Очный и Онлайн формат открытых, корпоративных и индивидуальных семинаров.
6. Пост-тренинговые анализ и поддержка в течении 6 месяцев. Мониторинг результатов тренингов в рабочем процессе, рекомендации от тренера.
7. Индивидуальный подход. Все, начиная от содержания, места и времени проведения тренингов может быть настроено в соответствии Вашим потребностями.
8. Принципиально высокий уровень сервиса. Мы создали все условия для максимального вовлечения в обучение: от удобных кресел и современного презентационного оборудования, до удобной локации.
9. Международные стандарты обучения. Обучение в рамках международных стандартов, с адаптаций под реалии казахстанского бизнеса.

ОПИСАНИЕ ПРОГРАММЫ:

1 день

Проект и управление проектом

- Основные понятия
- Характеристики и жизненный цикл проектов
- Классификация проектов
- Проектное и процессное управление
- Участники проекта
- Инициирование проекта
- Концепция и принципы
- Дерево целей
- Цели и основные стадии проекта
- Критерии отбора проекта, выбора проектных решений и успеха проекта
- Техничко-экономическое обоснование проекта
- Анализ привлекательности и осуществимости проекта
- Выбор и анализ альтернатив реализации проекта

Планирование проекта

- Этапы планирования проект
- Ресурсный подход
- Виды ресурсов: человеческие, финансовые, материальные, информационные и т.п.
- Планирование объемов работ, ресурсов и времени
- Конфликты ресурсов и методы их разрешения
- Взаимозависимость времени, цены и качества: принцип тройственной ограниченност
- Парадигма эффективности проекта

Управление финансами проекта

- Финансовые показатели: универсальны или нет?
- Финансовый учет неденежных ресурсов
- Выделение ключевых показателей
- Бюджетирование и финансовый контроль

Организационная структура проекта

- Сочетание проектного и процессного подходов в управлении: преимущества и ограничения, проблемы и решения
- Участники и заинтересованные стороны проекта
- Руководитель проекта, функции, требования
- Новая оргструктура: гипертекст-организация

Команда проекта

- Основные принципы командной работы
- Определение зон ответственности и полномочий
- Мотивация участников проектной работы
- Учет индивидуальных особенностей членов команды при распределении задач
- Эффективные коммуникации руководителей и специалистов
- Обратная связь

Реализация и контроль проекта

- Эффективная работа с информацией
- Методы сбора и анализа информации в команде
- Системы контроля
- Обеспечение обратной связи
- Управление коммуникациями проекта
- Документооборот проекта

Политические аспекты проектов

- Выявление и привлечение заинтересованных сторон
- Причины возникновения сопротивления внедрению проекта в организации, методики его предупреждения и преодоления
- Типичные конфликты, проблемы и ошибки в проектной работе
- Прогнозирование, профилактика и преодоление проблем
- Разрешение конфликтов

2 день

Управление рисками проекта

- Причины возникновения рисков
- Связь рисков и выгод
- Идентификация, учет и анализ рисков
- Оценка возможных последствий
- Работа с рисками: избегание, передача, минимизация, принятие
- Необходимый и достаточный «запас прочности»

Управление качеством

- Понятие и критерии качества
- Стандарты и нормативы в управлении качеством
- Инструменты управления качеством в проекте
- Статистические и аналитические методы
- Роль механизмов контроля и обратной связи

- Интеграция управления качеством, модель TQM
- Клиент-ориентированный подход как основа стратегии управления качеством
- Понятие внутреннего маркетинга
- Завершение проекта
- Основные приемы и проблемы внедрения проектного управления в компанию
- Модели зрелости
- Заключительные комментарии и тестирование