

№ 25388/IBA от 22.02.2024

**Коммерческое предложение
по обучению
для компании «»**

По теме:

**«ТРЕНИНГ ДЛЯ ТРЕНЕРОВ. 2 МОДУЛЬ.
КОУЧИНГ»**

От International Business Academy

2024

**International Business Academy благодарит Вас за внимание к нашей компании
и предлагает ознакомиться с коммерческим предложением по организации
и проведению семинара**

Наши конкурентные преимущества:

- **Индивидуальная разработка программ под заказ**
- **Mini ассессмент + отчет (по договорённости с клиентом)**
- **Большой выбор тренеров**
- **Персональный менеджер, курирующий проект**
- **Посттренинговая поддержка 6 месяцев**
- **Программы лояльности для постоянных клиентов**
- **Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана**
- **Обучение в рамках международных стандартов**

УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА:

Е-mail: info@iba.kz

Сайт: <http://www.iba.kz/> Тел.: +7 (727) 328-02-02/03; Моб. тел.: +7 702 777 4411

Адрес: РК, г. Алматы ул. Жарокова 318 офис 23 (уг. проспекта Аль-Фараби)

ТОО «International Business Academy» приглашает Вас принять участие в обучении по теме:
"Тренинг для тренеров. 2 модуль. Коучинг".

Стоимость обучения: 215700 тенге без НДС (Исполнитель не является плательщиком НДС).
Цена на 2025 год с учетом индексации 10% составит 237270 тенге без НДС (Исполнитель не является плательщиком НДС).

Место проведения: очно территория Поставщика/ онлайн платформа ZOOM

Даты проведения:

Алматы:

14-15 марта 2024

18-19 июля 2024

10-11 октября 2024

27-28 марта 2025

23-24 июня 2025

25-26 сентября 2025

29-30 декабря 2025

Онлайн:

10-11 апреля 2024

27-28 июня 2024

4-5 декабря 2024

10-11 марта 2025

19-20 июня 2025

25-26 сентября 2025

10-11 декабря 2025

Продолжительность: 16 академических часов

Время: с 10:00 до 17:30.

Количество участников: 1 человек

В стоимость обучения входит: обучение, комплект эксклюзивных обучающих материалов, блокнот, ручка, сертификат International Business Academy, посттренинговая поддержка (6 месяцев), обед и 2 кофе-брейка в каждый день занятий (при условии, что обучение очное).

Просим заключить договор заранее как минимум за 1-2 месяца до начала обучения и забронировать даты с тренером.

Исполнитель: Батухтина Н.Е

1 день

Коучинг

- Коучинг: цели, принципы, формы и этапы
- Человек и / или организация?
- Что такое коучинг?
- Зачем современному человеку коучинг?
- Коучинг как сотрудничество и сопровождение
- Коуч не дает готовых советов
- Способность брать ответственность за свою жизнь
- Вопросы как основа технологии коучинга
- Формы, принципы и этапы коучинга
- Коучинг и обучение
- Коучинг: теория и практика
- Коучинг как процесс
 - Стадия 1. Анализ ситуации и сбор необходимой информации
 - Стадия 2. Планирование системы ответственности
 - Стадия 3. Реализация плана с использованием стилей, техник и навыков
 - Стадия 4. Оценка (успешности) результатов
- Стили коучинга
- Аналогия с миром спорта
- Примеры из других сфер
- Коучинг на практике
- Осуществление управления коучингом
- Техники коучинга
 - Стадия 1. Объяснение и демонстрация
 - Стадия 2. Осмысление обучения
 - Стадия 3. Обзор прогресса
 - Стадия 4. Планирование новой практики
- Техника «структуры навыков»
- Техника «3-D» (техника трех измерений)
- Методика GROW
- Коучинг, направленный на повышение успешности командной деятельности
- Вертолет против чаек
- Оценка вашей компетенции как коуча

2 день

Коучинг команд

- Понимание и ведение группы
- Взаимодействие и лидерство
- Инструменты для групповой диагностики
- Различные виды стратегии действия

- Коучинг как процесс управления ростом
- Первый этап: сделать коммуникацию свободной
- Второй этап: решение проблем
- Третий этап: улучшение результативности
- Четвёртый этап: переход к оперативной реальности
- Длительное сопровождение: коучинг проекта
- Креативная способность проекта
- Постепенная мобилизация окружения проекта
- Включённость руководителей в коучинг, благодаря коучингу
- Вызывать желание участвовать
- Коммуникация во время проекта для сохранения правильного курса
- Команда проекта как место обучения
- Культурный вызов
- Оценка результатов

Инструменты коучинга (Методы и упражнения)

- Составьте карту своего «путешествия»
- Взлеты и падения
- Анализ векторного поля
- Направленное воображение
- Незаконченные предложения
- «Подстройка» к языку телодвижений
- Перемещение часов
- Верни это назад
- Контрольный лист умений
- Анализ SWOT (Strength, Weakness, Opportunity, Threat — достоинства, слабости, возможности, угрозы)
- Вопросы «Что если...»
- Лучший в мире
- Коты и холодильники
- Оценивание прогресса
- Техника критического осмысления процесса
- Журнал учета фрустраций
- Позитивное утверждение
- Личностные достоинства
- Шесть «шляп» мышления Эдварда де Боно
- Рефрэйминг
- Исследование