

№ 31328/IBA от 01.05.2024

**Коммерческое предложение
по обучению
для компании «»**

По теме:

«НОВОЕ В МСФО»

От International Business Academy

2024

**International Business Academy благодарит Вас за внимание к нашей компании
и предлагает ознакомиться с коммерческим предложением по организации
и проведению семинара**

Наши конкурентные преимущества:

- **Индивидуальная разработка программ под заказ**
- **Mini ассессмент + отчет (по договорённости с клиентом)**
- **Большой выбор тренеров**
- **Персональный менеджер, курирующий проект**
- **Посттренинговая поддержка 6 месяцев**
- **Программы лояльности для постоянных клиентов**
- **Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана**
- **Обучение в рамках международных стандартов**

УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА:

ТОО «International Business Academy» приглашает Вас принять участие в обучении по теме: "Новое

Е-mail: info@iba.kz

Сайт: <http://www.iba.kz/> Тел.: +7 (727) 328-02-02/03; Моб. тел.: +7 702 777 4411

Адрес: РК, г. Алматы ул. Жарокова 318 офис 23 (уг. проспекта Аль-Фараби)

в МСФО".

Стоимость обучения: 215700 тенге без НДС (Исполнитель не является плательщиком НДС).
Цена на 2025 год с учетом индексации 10% составит 237270 тенге без НДС (Исполнитель не является плательщиком НДС).

Место проведения: очно территория Поставщика/ онлайн платформа ZOOM

Даты проведения:

Алматы:

12-13 августа 2024

3-4 декабря 2024

3-4 марта 2025

1-2 сентября 2025

Онлайн:

14-15 мая 2024

3-4 сентября 2024

2-3 июня 2025

1-2 декабря 2025

Продолжительность: 16 академических часов

Время: с 10:00 до 17:30.

Количество участников: 1 человек

В стоимость обучения входит: обучение, комплект эксклюзивных обучающих материалов, блокнот, ручка, сертификат International Business Academy, посттренинговая поддержка (6 месяцев), обед и 2 кофе-брейка в каждый день занятий (при условии, что обучение очное).

Просим заключить договор заранее как минимум за 1-2 месяца до начала обучения и забронировать даты с тренером.

Исполнитель: Батухтина Н.Е



Информация о компании.

International Business Academy– это:

1. Рекомендации. Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана. Компания более 10 лет на рынке за это время зарекомендовала себя, как надежного поставщика услуг.
2. Персональный менеджер, курирующий проект. Каждый проект курирует отдельный менеджер, который закреплен за Вашей компанией
3. Лучшие эксперты. Профессиональный состав привлекаемых к процессу обучения преподавателей, успешных экспертов, консультантов, топ-менеджеров крупных корпораций.
4. Актуальность и польза. Наши программы отражают самые современные методики с учетом изменения рынка и законодательства.
5. Формат обучения. Мы предлагаем нашим клиентам несколько форматов обучения:
— Очный и Онлайн формат открытых, корпоративных и индивидуальных семинаров.
6. Пост-тренинговые анализ и поддержка в течении 6 месяцев. Мониторинг результатов тренингов в рабочем процессе, рекомендации от тренера.
7. Индивидуальный подход. Все, начиная от содержания, места и времени проведения тренингов может быть настроено в соответствии Вашим потребностями.
8. Принципиально высокий уровень сервиса. Мы создали все условия для максимального вовлечения в обучение: от удобных кресел и современного презентационного оборудования, до удобной локации.
9. Международные стандарты обучения. Обучение в рамках международных стандартов, с адаптаций под реалии казахстанского бизнеса.

ОПИСАНИЕ ПРОГРАММЫ:

1 день

Изменения в Концептуальной основе МСФО (Framework)

- Изменения в определениях различных аспектов и элементов финансовой отчетности
- Качественные характеристики финансовой отчетности
- Подходы по измерению стоимости

МСФО (IAS) 1 «Представление финансовой отчетности»

- Обзор основных требований по представлению финансовой отчетности
- Классификация обязательств как краткосрочных
- Изменение требований по раскрытию учетной политики

МСФО (IAS) 8 «Учетная политика, изменения в учетных оценках и ошибки»

- Изменение требований по классификации долгосрочных и краткосрочных обязательств
- Изменение в определении существенности
- Определение учетных оценок

МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с клиентами»

- Ключевой принцип нового стандарта
- Введение новых статей: договорной актив и договорное обязательство
- 5-шаговая модель признания и измерения выручки согласно МСФО 15
- Требования по раскрытию и представлению
- Специфические виды сделок

2 день

МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты»

- Изменение требований по классификации и измерению финансовых обязательств
- Влияние переоценки инвестиций в долевые инструменты на совокупную прибыль (убыток)
- Изменение требований по прекращению признания финансовых инструментов

МСФО (IFRS) 16 «Аренда»

- Права и обязанности арендодателя и арендатора, предусмотренные договором аренды
- Учет со стороны арендатора: последующее измерение. Гарантированная остаточная стоимость
- Модель учета со стороны арендодателя. Учет неодинаковых по сумме арендных платежей
- Концессии по аренде, связанные с КОВИД-19

Поправки к другим МСФО

- МСФО (IAS) 16 «Основные средства»
- МСФО (IAS) 38 «Нематериальные активы»
- МСФО (IAS) 19 «Вознаграждения работникам»
- МСФО (IFRS) 5 «Долгосрочные активы, предназначенные для продажи»
- МСФО (IAS) 37 «Резервы, условные обязательства и условные активы»