

# **INTERNATIONAL BUSINESS ACADEMY**

+7 727 328 02 02/03 hotline 24/7

+7 702 777 44 11

## **Навыки эффективной презентации**

### **Программа**

1 день

#### **Введение**

- Знакомство с участниками
- Правила работы во время курса
- Сбор ожиданий и мотивация участников

#### **Подготовка презентации**

- Подготовка к презентации (Цели, задачи, маркетинг)
- Планирование презентации
- Как справиться с волнением и страхами
- Планирование места проведения презентации

#### **Архитектура презентации**

- Структура Презентации
- Содержание Презентации
- Схемы Презентации
- Стили Презентации

#### **Ведение презентации**

- Законы передачи информации
- Законы восприятия информации
- Каналы коммуникации
- Очередность выступления
- Эффект недавности и первичности

2 день

## **Взаимодействие с аудиторией**

- Искусство задавать вопросы и отвечать
- Тактика поведения с «трудными» участниками
- Язык тела. Коммуникация и влияние

## **Использование наглядных пособий**

- Наглядные пособия
- Флипчат: правила и советы
- Проектор: правила и советы
- Сундучок презентатора
- Этика презентатора

## **Воздействие личности**

- Выдающаяся презентация (Брейнсторминг)
- Основные аспекты личностного общения
- Одежда, стиль
- Подготовка Презентации
- Презентация
- Обсуждение в группе

**INTERNATIONAL BUSINESS ACADEMY**

+7 727 328 02 02/03 hotline 24/7

+7 702 777 44 11

Казахстан, город Алматы, ул. Жарокова 318, офис 23

[www.iba.kz](http://www.iba.kz)

[info@iba.kz](mailto:info@iba.kz)