

№ 31291/IBA от 30.04.2024

**Коммерческое предложение
по обучению
для компании «»**

По теме:

«КОНТЕНТ-МАРКЕТИНГ БЕЗ БЮДЖЕТА»

От International Business Academy

2024

International Business Academy благодарит Вас за внимание к нашей компании и предлагает ознакомиться с коммерческим предложением по организации и проведению семинара

Наши конкурентные преимущества:

- **Индивидуальная разработка программ под заказ**
- **Mini ассессмент + отчет (по договорённости с клиентом)**
- **Большой выбор тренеров**
- **Персональный менеджер, курирующий проект**
- **Посттренинговая поддержка 6 месяцев**
- **Программы лояльности для постоянных клиентов**
- **Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана**
- **Обучение в рамках международных стандартов**

УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА:

ТОО «International Business Academy» приглашает Вас принять участие в обучении по теме:

E-mail: info@iba.kz

Сайт: <http://www.iba.kz/> Тел.: +7 (727) 328-02-02/03; Моб. тел.: +7 702 777 4411

Адрес: РК, г. Алматы ул. Жарокова 318 офис 23 (уг. проспекта Аль-Фараби)

"Контент-маркетинг без бюджета".

Стоимость обучения: 0 тенге без НДС (Исполнитель не является плательщиком НДС). Цена на 2025 год с учетом индексации 10% составит 0 тенге без НДС (Исполнитель не является плательщиком НДС).

Место проведения: очно территория Поставщика/ онлайн платформа ZOOM

Даты проведения:

по согласованию

Продолжительность: 8 академических часов

Время: с 10:00 до 17:30.

Количество участников: 1 человек

В стоимость обучения входит: обучение, комплект эксклюзивных обучающих материалов, блокнот, ручка, сертификат International Business Academy, посттренинговая поддержка (6 месяцев), обед и 2 кофе-брейка в каждый день занятий (при условии, что обучение очное).

Просим заключить договор заранее как минимум за 1-2 месяца до начала обучения и забронировать даты с тренером.

Исполнитель: Батухтина Н.Е



Информация о компании.

International Business Academy– это:

1. Рекомендации. Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана. Компания более 10 лет на рынке за это время зарекомендовала себя, как надежного поставщика услуг.
2. Персональный менеджер, курирующий проект. Каждый проект курирует отдельный менеджер, который закреплен за Вашей компанией

3. Лучшие эксперты. Профессиональный состав привлекаемых к процессу обучения преподавателей, успешных экспертов, консультантов, топ-менеджеров крупных корпораций.
4. Актуальность и польза. Наши программы отражают самые современные методики с учетом изменения рынка и законодательства.
5. Формат обучения. Мы предлагаем нашим клиентам несколько форматов обучения: — Очный и Онлайн формат открытых, корпоративных и индивидуальных семинаров.
6. Пост-тренинговые анализ и поддержка в течении 6 месяцев. Мониторинг результатов тренингов в рабочем процессе, рекомендации от тренера.
7. Индивидуальный подход. Все, начиная от содержания, места и времени проведения тренингов может быть настроено в соответствии Вашим потребностями.
8. Принципиально высокий уровень сервиса. Мы создали все условия для максимального вовлечения в обучение: от удобных кресел и современного презентационного оборудования, до удобной локации.
9. Международные стандарты обучения. Обучение в рамках международных стандартов, с адаптаций под реалии казахстанского бизнеса.

ОПИСАНИЕ ПРОГРАММЫ:

1 день

Контент-маркетинг

- Конкуренция на рынке без рекламного бюджета
- Контент-маркетинг на практике. Разбор типичных ошибок, которые слишком дорого обходятся
- Производство контента: почему не стоит нанимать агентства и фрилансеров, кто может и должен создавать контент для вашего бизнеса?
- Разбор кейсов

Разрабатываем контент-стратегию

- Ваш проект: ставим задачу, учитываем особенности, которые могут повлиять на контент-стратегию
- Создаём портрет клиента: профайл, карта задач, пирамида информационных потребностей. Кейсы из практики
- Продукт: находим и прописываем ваши конкурентные преимущества, отсеиваем мнимые
- Конкуренты: что нужно учесть для разработки контент-стратегии, как оценить активность конкурентов в сети

Е-mail: info@iba.kz

Сайт: <http://www.iba.kz/> Тел.: +7 (727) 328-02-02/03; Моб. тел.: +7 702 777 4411

Адрес: РК, г. Алматы ул. Жарокова 318 офис 23 (уг. проспекта Аль-Фараби)

- Разрабатываем идею контент-стратегии на основе ваших данных, обосновываем её

Цепочки целевых действий

- От гипотез к конверсии
- Определяем необходимые целевые действия каждой группы клиентов
- Выстраиваем предсказуемые цепочки целевых действий ваших потенциальных клиентов

Каналы распространения контента

- Как доставить контент в зону внимания клиента?
- Внешние площадки для распространения контента. Как распространять контент бесплатно? Разбор кейсов
- Ваш блог. Разрабатываем идею и структуру блога
- Группы в социальных сетях, рассылки и email-маркетинг. Разбор кейсов

2 день

Система контента

- Что такое информационный мусор? Разбор кейсов
- Контент с правильным акцентом. Создаём собственную систему качества контента
- Рекомендацию по стилю и содержанию
- Белые книги
- Опросы и прогнозы
- Аналитика
- Собственные исследования
- Кейсы
- Истории успеха и азы сторителлинга
- Обзоры и рецензии
- Критика
- Микрособытия — находим идею, разрабатываем систему привлечения клиентов
- Ещё несколько типов контента россыпью

Контент-план

- Создаём редакторский план на месяц вперёд. Разбор кейсов

Ключевые показатели эффективности контент-маркетинга

- Всё, что вы хотели знать о KPI, но боялись спросить
- Просчитываем риски до запуска контент-стратегии
- Оцениваем эффективность каждого канала
- Как на самом деле контент-маркетинг влияет на продажи?

