INTERNATIONAL BUSINESS ACADEMY

№ 31492/IBA от 03.05.2024

Коммерческое предложение по обучению для компании «»

По теме:

«ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ЗАКУПКИ В 2021 ГОДУ»

От International Business Academy

2024

International Business Academy благодарит Вас за внимание к нашей компании и предлагает ознакомиться с коммерческим предложением по организации и проведению семинара

Наши конкурентные преимущества:

- **Индивидуальная разработка программ под заказ**
- **Mini ассессмент + отчет (по договорённости с клиентом)**
- **Большой выбор тренеров**
- **Персональный менеджер, курирующий проект**
- **Посттренинговая поддержка 6 месяцев**
- **Программы лояльности для постоянных клиентов**
- **Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана**
- **Обучение в рамках международных стандартов**

УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА:

E-mail: info@iba.kz
Сайт: http://www.iba.kz/ Тел.: +7 (727) 328-02-02/03; Моб. тел.: +7 702 777 4411
Адрес: РК, г. Алматы ул. Жарокова 318 офис 23 (уг. проспекта Аль-Фараби)

ТОО «International Business Academy» приглашает Вас принять участие в обучении по теме: "Государственные закупки в 2021 году".

Стоимость обучения: 0 тенге без НДС (Исполнитель не является плательщиком НДС). Цена на 2025 год с учетом индексации 10% составит 0 тенге без НДС (Исполнитель не является плательщиком НДС).

Место проведения: очно территория Поставщика/ онлайн платформа ZOOM

Даты проведения:
по согласованию

Продолжительность: 16 академических часов

Время: с 10:00 до 17:30.

Количество участников: 1 человек

В стоимость обучения входит: обучение, комплект эксклюзивных обучающих материалов, блокнот, ручка, сертификат International Business Academy, посттренинговая поддержка (6 месяцев), обед и 2 кофе-брейка в каждый день занятий (при условии, что обучение очное).

Просим заключить договор заранее как минимум за 1-2 месяца до начала обучения и забронировать даты с тренером.

Исполнитель: Батухтина Н.Е

Информация о компании.

International Business Academy– это:

1. Рекомендации. Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана. Компания более 10 лет на рынке за это время зарекомендовала себя, как надежного поставщика услуг.

2. Персональный менеджер, курирующий проект. Каждый проект курирует отдельный менеджер, который закреплен за Вашей компанией

3. Лучшие эксперты. Профессиональный состав привлекаемых к процессу обучения преподавателей, успешных экспертов, консультантов, топ-менеджеров крупных корпораций.

4. Актуальность и польза. Наши программы отражают самые современные методики с учетом изменения рынка и законодательства.

5. Формат обучения. Мы предлагаем нашим клиентам несколько форматов обучения:
— Очный и Онлайн формат открытых, корпоративных и индивидуальных семинаров.

6. Пост-тренинговые анализ и поддержка в течении 6 месяцев. Мониторинг результатов тренингов в рабочем процессе, рекомендации от тренера.

7. Индивидуальный подход. Все, начиная от содержания, места и времени проведения тренингов может быть настроено в соответствии Вашим потребностями.

8. Принципиально высокий уровень сервиса. Мы создали все условия для максимального вовлечения в обучение: от удобных кресел и современного презентационного оборудования, до удобной локации.

9. Международные стандарты обучения. Обучение в рамках международных стандартов, с адаптаций под реалии казахстанского бизнеса.

ОПИСАНИЕ ПРОГРАММЫ:

1 день

Государственные Закупки в 2021 году

- Установка и настройка необходимых программ для участия в тендере
- Установка сертификатов (ЭЦП) в браузеры Internet Explorer, Mozilla, Google Chrome
- Регистрация на портале госзакупок
- Система проведения электронных закупок
- Изучение интерфейса тендерной площадки
- Планы госзакупок
- Поиск лотов. Сортировка, отбор лотов
- Просмотр деталей по закупке. Изучение технической спецификации, проекта договора
- Целесообразность участия. Анализ и оценка условий конкурсной документации
- Оценка Ваших шансов на выигрыш
- Формирование и подача ценового предложения
- Отзыв Вашего предложения, если Вы передумали
- Заключение договора
- Работа с договорами (согласование, подписание, подписание доп.соглашений)
- Создание электронных актов

- Заполнение отчета по местному содержанию
- Реестр недобросовестных поставщиков
- Процесс проведения тендера способом «Открытый конкурс» и «Аукцион»
- Подробный разбор необходимых документов для участия
- Обеспечение участия в конкурсе. Электронный кошелек
- Юридические нюансы при сборе документов на конкурс
- Список дополнительных обязательных документов
- Роль и последствия наличия налоговой задолженности, получение сведений о наличии налоговой задолженности
- Обсуждение конкурсной документации
- Создание, подача конкурсной заявки
- Формирование технической спецификации, сведений о квалификации и пр.
- Прикрепление и подписание необходимых документов для участия в тендере
- Формирование необходимых документов на портале
- Поиск и прикрепление к заявке лицензий и разрешительных документов
- Критерии, влияющие на конкурсное ценовое предложение

2 день

- Сроки и порядок рассмотрения заявок
- Причины отклонения заявок
- Понятие предварительного допуска
- Дополнение заявки и повторная подача заявки
- Отзыв поданной заявки
- Определение демпинговой цены
- Просмотр заявок конкурентов
- Просмотр протоколов предварительного допуска, допуска и итогов
- Заключение договора и внесение обеспечения исполнения обязательств
- Аспекты, связанные с получением аванса
- Предварительный квалификационный отбор поставщиков
- Двухэтапный тендер
- Закупки из одного источника
- Закупки по социальному заказу
- Закупка жилища
- Изучение процедуры проведения аукциона
- Допуск к аукциону
- Участие в аукционе. Шаг аукциона
- Сроки рассмотрения заявок
- Определение победителя
- Закрепление полученного материала на практике
- Обсуждение, вопросы-ответы по пройденному материалу

Заключительная часть по полному курсу

- Итоговый обзор по пройденному материалу
- Обсуждение, вопросы-ответы