

№ 31450/IBA от 03.05.2024

**Коммерческое предложение  
по обучению  
для компании «»**

**По теме:**

**«КОМАНДООБРАЗОВАНИЕ»**

**От International Business Academy**

**2024**

**International Business Academy благодарит Вас за внимание к нашей компании и предлагает ознакомиться с коммерческим предложением по организации и проведению семинара**

**Наши конкурентные преимущества:**

- **Индивидуальная разработка программ под заказ**
- **Mini ассессмент + отчет (по договорённости с клиентом)**
- **Большой выбор тренеров**
- **Персональный менеджер, курирующий проект**
- **Посттренинговая поддержка 6 месяцев**
- **Программы лояльности для постоянных клиентов**
- **Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана**
- **Обучение в рамках международных стандартов**

**УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА:**

**ТОО «International Business Academy» приглашает Вас принять участие в обучении по теме:**

---

**Е-mail: [info@iba.kz](mailto:info@iba.kz)**

**Сайт: <http://www.iba.kz/> Тел.: +7 (727) 328-02-02/03; Моб. тел.: +7 702 777 4411**

**Адрес: РК, г. Алматы ул. Жарокова 318 офис 23 (уг. проспекта Аль-Фараби)**

"Командообразование".

**Стоимость обучения:** 146400 тенге без НДС (Исполнитель не является плательщиком НДС).  
Цена на 2025 год с учетом индексации 10% составит 161040 тенге без НДС (Исполнитель не является плательщиком НДС).

**Место проведения:** очно территория Поставщика/ онлайн платформа ZOOM

**Даты проведения:**

Алматы:

19 июня 2024  
6 сентября 2024  
21 ноября 2024  
10 февраля 2025  
15 мая 2025  
3 сентября 2025  
24 декабря 2025

Онлайн:

3 мая 2024  
12 сентября 2024  
9 октября 2024  
20 января 2025  
14 мая 2025  
17 сентября 2025  
18 декабря 2025

**Продолжительность:** 8 академических часов

**Время:** с 10:00 до 17:30.

**Количество участников:** 1 человек

**В стоимость обучения входит:** обучение, комплект эксклюзивных обучающих материалов, блокнот, ручка, сертификат International Business Academy, посттренинговая поддержка (6 месяцев), обед и 2 кофе-брейка в каждый день занятий (при условии, что обучение очное).

Просим заключить договор заранее как минимум за 1-2 месяца до начала обучения и забронировать даты с тренером.

Исполнитель: Батухтина Н.Е



### **Информация о компании.**

International Business Academy– это:

1. Рекомендации. Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана. Компания более 10 лет на рынке за это время зарекомендовала себя, как надежного поставщика услуг.
2. Персональный менеджер, курирующий проект. Каждый проект курирует отдельный менеджер, который закреплен за Вашей компанией
3. Лучшие эксперты. Профессиональный состав привлекаемых к процессу обучения преподавателей, успешных экспертов, консультантов, топ-менеджеров крупных корпораций.
4. Актуальность и польза. Наши программы отражают самые современные методики с учетом изменения рынка и законодательства.
5. Формат обучения. Мы предлагаем нашим клиентам несколько форматов обучения: — Очный и Онлайн формат открытых, корпоративных и индивидуальных семинаров.
6. Пост-тренинговые анализ и поддержка в течении 6 месяцев. Мониторинг результатов тренингов в рабочем процессе, рекомендации от тренера.
7. Индивидуальный подход. Все, начиная от содержания, места и времени проведения тренингов может быть настроено в соответствии Вашим потребностями.
8. Принципиально высокий уровень сервиса. Мы создали все условия для максимального вовлечения в обучение: от удобных кресел и современного презентационного оборудования, до удобной локации.
9. Международные стандарты обучения. Обучение в рамках международных стандартов, с адаптаций под реалии казахстанского бизнеса.

### **ОПИСАНИЕ ПРОГРАММЫ:**

---

E-mail: [info@iba.kz](mailto:info@iba.kz)

Сайт: <http://www.iba.kz/> Тел.: +7 (727) 328-02-02/03; Моб. тел.: +7 702 777 4411

Адрес: РК, г. Алматы ул. Жарокова 318 офис 23 (уг. проспекта Аль-Фараби)

## **Понятие Команда**

- Особенности взаимодействия в коллективе и компании
- Принципы эффективной командной работы
- Коммуникативные навыки при работе в команде
- Психологические особенности взаимодействия, принципы эффективного общения

## **Эмоции, мотивация, негативный опыт и убеждения в командной работе**

- Что такое эмоции
- Мотивация как «двигатель» работы
- Влияние негативного опыта и негативных эмоций, как создаются негативные установки и убеждения
- Эффективное преодоление негативных эмоциональных факторов и самомотивация

## **Принципы эффективного командного взаимодействия**

- Сплочение, поддержка, взаимовыручка и целеустремленность в командном взаимодействии
- Что помогает командам добиваться успеха, какие качества и действия делают сильнее команду: в принципе, нас как команду

## **Барьеры эффективного командного взаимодействия**

- Что мешает команде двигаться эффективно. Сильные и слабые стороны группы, коллектива, команды (совместного взаимодействия). Что мешает взаимодействовать нашей команде, как мы можем это преодолеть

## **Роль конфликтов и обратной связи в работе команды**

- Что такое конфликты в команде, как и почему они возникают: в принципе, в нашей команде
- Хорошие и плохие новости о конфликте или если конфликты бывают — они зачем-то нужны
- Эффективные стратегии преодоления противоречий в работе команды

## **Роли в командном взаимодействии**

- Особенности, задачи, сильные и слабые стороны различных командных ролей
- Гибкость в выборе командной роли
- Самоидентификацию командных ролей участниками, определение лидерского потенциала